



RÉFÉRENCE DE L'OFFRE : [DOU-26820](#)

INTITULÉ DU POSTE : **COMMERCIAL B TO C (H/F)**

LIEU DE TRAVAIL : [SIN-LE-NOBLE](#)

DESCRIPTIF

La Plateforme Proch'emploi du Douaisis recherche pour une entreprise du territoire spécialisée dans le photovoltaïque, un commercial qui sera amené à prospecter auprès d'une clientèle de particuliers. Vous êtes en charge de votre propre portefeuille de client dans les Hauts-de-France. Vos missions :

- Analyser et identifier les leads à traiter en priorité en raison de leur potentiel
- Prise en charge des découverte clients pour valider le potentiel de chaque projet
- Assister et conseiller les clients dans la formalisation de leurs besoins
- Proposer une solution technique avec l'aide du bureau d'études et calculer la rentabilité des projets
- Gestion de la relation commerciale : suivi de projets et vente directe auprès des particuliers
- Assurer le suivi de vos projets sur l'outil informatique
- Établir une vraie relation de proximité avec vos clients et prospects
- Vous faites jouer votre réseau pour apporter de nouveaux projets

PROFIL REQUIS

BAC+2 - DEUG/DEUST/DUT/BTS NRC

Bon contact client, goût du challenge, dynamique et souriant

Permis B - Exigé

CONTRAT PROPOSÉ

CDI - Temps plein - Démarrage souhaité le 01/12/2021

Véhicule + téléphone + PC portable + tablette

Salaires à négocier selon profil / Salaire + % sur le CA + paniers + primes

POUR POSTULER

Envoyer votre CV et votre lettre de motivation à :

Plateforme DOUAI

douai@prochemploi.fr