



OFFRE D'EMPLOI



RESPONSABLE COMMERCIAL FRANCE H/F

(SECTEUR BIOGAZ / AGRICULTURE / TRAITEMENT DES EAUX USEES)

RÉFÉRENCE : LIL-23827, traitée par Olivier COPPENS

DATE : 06/04/2021

L'entreprise **fabrique, commercialise et installe des textiles industriels souples** pour recouvrir les bacs, cuves et autres formes de stockage. Actifs depuis 60 ans dans les secteurs de l'industrie, du biogaz, de l'agriculture et du traitement des eaux usées, elle fait partie des leaders européens.

Basée aux Pays-Bas, son organisation s'appuie sur deux usines de production pour proposer, dans les meilleurs délais, des produits haut-de-gamme et adaptés aux besoins des clients.

Véritable référence, l'équipe est souvent mobilisée sur des projets dans les énergies renouvelables (couverture d'installation biogaz, dômes) et dans l'agriculture (couverture étanche de silo et de citernes).

Afin d'accélérer sa croissance sur le marché français, l'entreprise cherche son futur(e) Responsable Commercial France / Chef de Secteur (H/F) (activités Biogaz, Agriculture, traitement des eaux usées)

Vos futures responsabilités :

- Principal interlocuteur en France, vous êtes l'interface entre les partenaires, les clients, les prospects et le siège de l'entreprise aux Pays-Bas (vous reportez aux directeurs de l'entreprise, et **serez amené à devenir le Country Manager**) ;
- Vous développez le réseau de distributeurs (constructeurs de réservoirs, entreprises spécialisées dans le biogaz, etc.) en ciblant et prospectant de nouveaux prospects (réseautage, cold-calling, emailing...);
- Vous participez à la définition du besoin client et construisez l'offre technique adaptée avec le pôle commercial du siège
- Vous avez la charge de **l'augmentation des ventes des produits proposés par l'entreprise dans plusieurs secteurs : biogaz, agriculture et traitement des eaux usées.**

CONTRAT DE TRAVAIL PROPOSE

TYPE(S) DE CONTRAT : **CDI** - temps plein

DATE DE DÉMARRAGE : **A CONVENIR / AU PLUS VITE**

RÉMUNÉRATION : salaire compétitif à convenir sur profil et expérience + avantages

LIEU DE TRAVAIL : **Travail à distance en Home Office et/ou Co-Working + Déplacements France entière**

PROFIL REQUIS

Justifier d'un diplôme BAC+3 dans le domaine commercial

Vous pouvez vous prévaloir d'une riche expérience professionnelle en qualité de Responsable Commercial, vous permettant d'être pleinement autonome et d'atteindre les objectifs fixés.

Excellent commercial, vous avez des **connaissances techniques dans le domaine agro-industriel** et êtes sensible aux aspects environnementaux ;

Vous **connaissez NECESSAIREMENT les secteurs du biogaz, de l'agriculture et du traitement des eaux usées** ;

Vous bénéficiez déjà d'un réseau existant dans ces secteurs ;

Vous êtes rigoureux, autonome, fiable et motivé. Vous appréciez le travail en équipe sur le terrain comme à distance ;

Vous maîtrisez parfaitement l'anglais (la communication avec le siège au Pays-Bas se fera uniquement en langue anglaise, vous serez en lien direct avec la direction de l'entreprise).

POUR POSTULER

Envoyer CV et LM adaptée à la Plateforme Proch'Emploi Lille Métropole – Pévèle