

REFERENCE DE L'OFFRE

DOU-41206

DATE

09/09/2024

LIEU DE TRAVAIL

DOUAISIS



INTITULE DU POSTE

COMMERCIAL BtoB H/F en informatique

DESRIPTIF

La Plateforme Proch'emploi du Douaisis accompagne une entreprise dans son recrutement d'un Commercial H/F en CDI.

Mission :

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous êtes en charge du développement commercial de la société.

Responsabilités :

- Prospection sur des clients TPE/PME, sur un rayon de 30 km
- Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, préparation de dossiers techniques, ...)
- Concevoir l'étude de faisabilité technique (chiffrage...) de la demande du client et établir le devis
- Négocier avec le client les modalités du contrat de vente
- Vérifier les conditions de réalisation du contrat de vente
- Suivre la réalisation et proposer des solutions au client
- Suivre et analyser les résultats des ventes et proposer des ajustements

Quotidien de la fonction :

Développement d'un portefeuille commercial de TPE/PME locales.

PROFIL REQUIS

Vous êtes titulaire d'un Bac+2 commerce (ou formation similaire).

Avoir 2 ans d'expérience dans la vente de solutions packagées en informatique serait un plus.

Vous êtes une personne accueillante, rapide pour qui l'engagement est une valeur importante.

Compétences liées à la fonction :

- Techniques : vente de solutions packagées en informatique.
- Commerciales : vente à une clientèle TPE/PME

CONTRAT PROPOSE

Poste à pourvoir en CDI au sein d'une entreprise passionnée,

Esprit d'équipe, convivialité, proximité, écoute sont des valeurs importantes de l'entreprise. N'hésitez pas à les rejoindre !

Salaire fixe (de junior à senior) : 1800 - 2500 €
- Payplan (en fonction de votre performance et des résultats):
o 1 % du CA mensuel sur tout
o La première mensualité du contrat signé

POUR POSTULER

Envoyer votre CV et votre lettre de motivation à la Plateforme de DOUAI

prochemploi@douaisis-agglo.com